

NIE NISZCZYĆ KSIĄŻEK!

KSIĄŻNICA AWIAŃSKA
im. Jedności Narodowej w Ab'Dorst
Nr.....
ID.....

Rafał „Szcześniak” Szcześniewski

Zacznij pracować na siebie.

Założ firmę

Wydawnictwo „Firma Wydawnicza”

Wszelkie prawa zastrzeżone.

Dalsze kopiowanie, udostępnianie osobom trzecim zawartego materiału zarówno w celach komercyjnych jak i nie komercyjnych jest zabronione i będzie ścigane zarówno prawem Sarmackim jak i Polskim na mocy obowiązujących przepisów.

Spis treści

1. Od autora.....	3
2. Trudny początek.....	4
3. Usługi – ciężka walka, mały zysk, ale i mało zachodu.....	5
4. Produkcja – duży wkład, jeszcze większy zysk.....	7
5. Inkubator przedsiębiorczości.....	9
6. Podsumowanie.....	10
7. Objąsnienie indeksów.....	11

wydanie pierwsze
Sola, Tropicana styczeń 2004

Od autora

Podstawą istnienia każdego państwa jest gospodarka. To jej rozwój wpływa na kształtowanie się kraju. Gospodarkę z kolei tworzą firmy, przedsiębiorstwa. I to właśnie im poświęcona jest ta książka. Ma ona bowiem przybliżyć sposób zakładania i funkcjonowania przedsiębiorstw w Sarmacji. Ma odpowiedzieć na nurtujące pytania, ułatwić wybór branży, przekonać, iż praca na własny rachunek jest znacznie efektywniejsza, prowadząc do rozwoju państwa. Przedstawione zostaną wszelkiego rodzaju wymogi i procedury zakładania przedsiębiorstwa, zarówno produkcyjnego jak i usługowego. Mam nadzieję, iż lektura tej książki skłoni mieszkańców naszego v-świata do zakładania firm na terenie Sarmacji. Mam nadzieję, że ta swojska „gorączka” dotknie przede wszystkim Sarmatów, będąc źródłem ożywienia gospodarczego oraz załączkiem prawdziwej gospodarki rynkowej, w której to przede wszystkim liczy się klient.

Trudny początek

W Sarmacji firmę może założyć każdy jej mieszkaniec. Aby zostać mieszkańcem nie trzeba wiele, wystarczy jedynie się zapisać, a potem już tylko żywić co najmniej raz w tygodniu. Zostając mieszkańcem otrzymujemy ID mieszkańca składający się z litery „A” oraz czterocyfrowej liczby (np. A0123). Podobnie jak ID mieszkańca, ID firmy składające się z litery „X” oraz czterocyfrowej liczby (np. X0123). Są to dwa najważniejsze identyfikatory w Sarmacji. Zakładając firmę, która ma przynosić dochód, należy pamiętać o konieczności posiadania rachunku bankowego.

Zacznijmy od tego, iż decyzja o założeniu własnego przedsiębiorstwa nie należy do najłatwiejszych. Wiąza się z tym przecież liczne wydatki, inwestycje. Zwrot i czas zwrotu zainwestowanych pieniędzy nie są pewne. Równie trudną decyzją, jeszcze za nim zaczniemy tworzyć swoje przemysłowe imperium, jest wybór samej branży. W każdej bowiem znajdują się firmy z bogatą tradycją, które opracowały niemalże do perfekcji walkę z konkurencją, znając swoje możliwości, wiedząc jakie można ponieść koszty, aby następnie znów być numerem jeden. Wynika to bowiem z ich doświadczenia, którego przeciętnemu Sarmacie, zatrudnionemu w produkcji, po prostu brak. Poza wielkimi „moločami” pojawiają się na rynku nowe firmy, rozpoczynając wielką batalię o klienta. Obecnie jest na to skazane przedsiębiorstwo niemal każdej branży. Fakt ten, ze względu na gospodarkę, jest oczywiście jak najbardziej pożądanym, gdyż prowadzi do jej rozkwitu, jednak dla firm może się okazać zabójczym. Wiąże się to bowiem ze spadkiem zysków, a czasem nawet koniecznością czasowego ponoszenia strat. Wtedy, na rynku utrzyma się firma o większym kapitale, która może sobie pozwolić na dłuższy okres braku zysków. Nowi przedsiębiorcy zazwyczaj nie dysponują tak wielkimi środkami finansowymi, w przeciwieństwie do ich „przeciwników”, których firmy zdążyły zarobić już wystarczająco dużo.

Przy wyborze gałęzi przemysłu również ważne jest co chcemy robić? Jeżeli jedynie zatrudniać i liczyć zyski to należy wziąć pod uwagę przede wszystkim produkcję. Jeżeli jednak zamierzamy wykorzystywać w pewnym stopniu własną twórczość, jeżeli chcemy ją „sprzedać” innym Sarmatom, wtedy należy zastanowić się nad usługami. Kiedy już zdecydujemy się na założenie firmy i podejmiemy decyzję co do charakteru firmy, należy dokładnie sprecyzować gałąź, policzyć koszty i powtórnie przeanalizować swoje szanse na rynku.

Usługi

Ciężka walka, mały zysk, ale i mało zachodu

Zakładając firmę decydujemy się na usługi. Co dalej? Przede wszystkim trzeba mieć dobry pomysł. Zdecydowana większość usług w obecnie panującym systemie (Syriusz ¹), nie ma zagwarantowanego prawnie dochodu. Znaczy to, iż mieszkańcy Sarmacji nie są obligowani do korzystania z oferowanych usług, jest to wyłącznie ich dobrą wolą. Tworząc zatem firmę usługową, trzeba mieć na uwadze przede wszystkim fakt, iż trzeba w jakiś sposób zachęcić konsumenta. Usługa musi być zatem czymś dynamicznym. Oferta tworzonej przez nas firmy musi stale się zmieniać, tak by nowymi propozycjami ściągnąć klientów, którzy już raz odwiedzili naszą firmę. Oferta musi ewoluować – musi być stale aktualizowana, uzupełniana i poszerzana. W przeciwnym razie założona przez nas firma przyniesie jedynie zysk w ciągu kilku pierwszych dni funkcjonowania. Po tym okresie, jedynymi klientami będą nowi Sarmaci, których do naszej firmy przywiodła czysta ciekawość, nie zaś ciekawa oferta. To powoduje, iż prowadzenie dochodowej firmy usługowej w Syriuszu wiąże się z bardzo ciężką pracą, której celem jest stała poprawa wizerunku firmy i poszerzenie jej oferty w celu utrzymania starych i pozyskania nowych konsumentów.

Ten ogrom koniecznej pracy nie przyniesie nam jednak wielkich dochodów. Przy obecnej wartości pieniądza ² cena za nasze usługi nie powinna przekraczać 10 libertów, oscylując de facto w granicach kilku libertów. Nie dotyczy to wprawdzie takich usług jak transport, budownictwo, gastronomia – te gałęzie mają bowiem gwarancje prawną na popyt i ich cenę kształtuje rynek, nie są one także źródłem sarmackiej, szeroko rozumianej, twórczości, a w systemie Syriusz traktowane są niemalże jak firmy produkcyjne. Przy nie wielkiej liczbie chętnych do skorzystania z naszej usługi, dochód jest niewielki, a nawet znikomy w porównaniu z sektorem produkcyjnym. Dochód może się okazać zdecydowanie niezadowalający, dlatego też konieczne jest zastosowanie różnego rodzaju zabiegów marketingowych mających na celu zwiększenie liczby konsumentów naszej usługi. Można tego dokonywać poprzez wspomnianą już, stałą ewolucję naszej oferty. Innym rozwiązaniem są promocje, różnego rodzaju obniżki cen. W przeciwieństwie do sektora produkcyjnego, oferowany przez nas towar nic nas uprzednio nie kosztował, przez co możemy dowolnie obniżać cenę licząc na wzrost popytu.

Mimo wszelkich starań zysk z firmy usługowej nadal będzie względnie niski i prawdopodobnie krótkotrwały. Są jednak pozytywy otwarcia działalności usługowej. Koszta inwestycji w rozruch przedsiębiorstwa usługowego są przede wszystkim znacznie niższe. Zgodnie z obowiązującym sarmackim prawem ³ firma usługowa aby mogła w pełni funkcjonować musi spełnić zaledwie kilka wymogów ⁴ określonych w ustawie o działalności gospodarczej z dnia 20 września 2003 roku:

1. Zarejestrowane może być przedsiębiorstwo posiadające strony internetowe z zamieszczonymi na nich informacjami o przedsiębiorstwie oraz ofertą przedsiębiorstwa.
2. Przez informacje o przedsiębiorstwie rozumie się:
 - a. imię i nazwisko oraz/lub pseudonim właściciela,
 - b. identyfikator właściciela,
 - c. identyfikator przedsiębiorstwa,
 - d. adres poczty elektronicznej przedsiębiorstwa,
 - e. adres przedsiębiorstwa,
 - f. prowincję, w której zarejestrowane jest przedsiębiorstwo.
3. Przez ofertę przedsiębiorstwa rozumie się wykaz oferowanych towarów i/lub usług wraz z cenami wyrażonymi w libertach bądź informacją o negocjowalnych cenach.

Dodatkowo należy wnieść opłatę na specjalne rządowe konto w wysokości 5 libertów i oczekiwać na pozytywne rozpatrzenie wniosku przez ministra gospodarki. Trwa to zazwyczaj zaledwie kilka dni, w zależności od ilości złożonych wniosków. W zasadzie nasza rola od strony prawnej ogranicza się jedynie do stworzenia strony WWW firmy i uiszczenia opłaty.

Ostatnim etapem w tworzeniu sprawnie funkcjonującej komercyjnej firmy jest stworzenie mechanizmu ściągającego opłaty za korzystanie z naszych usług. Dawniej wiązało się to z koniecznością posiadania specjalnych skryptów co wiązało się z dużymi kosztami przy braku wiedzy na ów temat. Od niedawna jednak w Sarmacji funkcjonuje [Kameleon](#). Zajmuje się on ściąganiem wspomnianych już opłat oraz maskuje adresy naszych stron tak aby klienci nie korzystali z ich zasobów nie uiszczając opłaty.

Usługi są zatem dobrym miejscem dla początkujących przedsiębiorców, nie mających wielkiego doświadczenia na rynku. Ta część gospodarki to przede wszystkim minimum formalności, pełna dowolność realizacji pomysłu, szybki, praktycznie niczym nie ograniczony start. Nie trzeba nikogo zatrudniać, nikomu nie trzeba zatem płacić. Nie ma konieczności posiadania lokalu, bądź własnego budynku na własnej działce. Druga strona medalu to niestety niewielki zysk, z którym trzeba się pogodzić.

Produkcja

Duży wkład, jeszcze większy zysk

Drugi rodzaj firm, to firmy produkcyjne. Produkcja jednak szeroko rozumiana, od wydobywania surowców, poprzez wytwarzanie z nich produktów, aż po transport. Nie omija to także wytwarzanie różnego rodzaju artykułów spożywczych oraz budownictwa. Niestety założenie firmy w tych sektorach sarmackiej gospodarki wiąże się ze znacznie wyższymi kosztami. Niezależnie od branży potrzebna jest ziemia, co wiąże się z wydatkiem rzędu 60-120 libertów. Równie ważne jest postawienie na niej zgodnego z przeznaczeniem budynku. Jeżeli chcemy wydobywać surowce potrzebujemy odpowiednich kopalni, jeżeli chcemy w owych surowców wytwarzać produkty potrzebujemy samych produktów jak i fabryki, w której będzie się to wszystko odbywać. Koszt budowy w zależności od rodzaju budynku oscyluje między 100 – 500 libertów. Im bardziej dochodowe przedsięwzięcie tym wyższe koszty. Kolejnym krokiem jest pozyskanie narzędzi. Narzędzia są dobrem ogólnie dostępnym którego średni koszt zakupu to 8 –14 libertów. Niestety jest to konieczne gdyż m.in. od liczby narzędzi zależy zdolność produkcyjna naszej firmy – o tym jednak za chwilę. Zakupione narzędzia należy zgłosić ministrowi infrastruktury z prośbą o rejestrację ich na „koncie” naszej firmy, podając przy tym ID firmy. Nie powinno to potrwać dłużej niż 3 dni. Następnym ważnym elementem naszego przedsiębiorstwa to pracownicy. Bez nich produkcja nie ruszy. Można ich zatrudniać na $\frac{1}{4}$, $\frac{1}{2}$, $\frac{3}{4}$, i na cały etat. Podobnie jak w przypadku narzędzi im więcej pracowników tym większa produkcja. Zdolność produkcyjna (ZP) naszego zakładu – czyli dobową ilość wytwarzanych jednostek danego dobra – wyrażona jest bowiem wzorem:

$$ZP = \frac{1}{2} * N * P$$

gdzie:

N – liczba narzędzi

P – liczba pracowników

Przedsiębiorstwo nie może jednak posiadać więcej niż 20 jednostek narzędzi. Musi za to zatrudniać co najmniej jedną osobę. Wszystkie wymogi prawne odnośnie funkcjonowania firmy produkcyjnej zawiera ustawa z dnia 20 września 2003 roku o działalności gospodarczej:

1. Zarejestrowane może być przedsiębiorstwo posiadające strony internetowe z zamieszczonymi na nich informacjami o przedsiębiorstwie oraz ofertą przedsiębiorstwa.
2. Przez informacje o przedsiębiorstwie rozumie się:
 - a. imię i nazwisko oraz/lub pseudonim właściciela,
 - b. identyfikator właściciela,
 - c. identyfikator przedsiębiorstwa,

- d. adres poczty elektronicznej przedsiębiorstwa,
 - e. adres przedsiębiorstwa,
 - f. powinię, w której zarejestrowane jest przedsiębiorstwo.
3. Przez ofertę przedsiębiorstwa rozumie się wykaz oferowanych towarów i/lub usług wraz z cenami wyrażonymi w libertach bądź informacją o negocjowalnych cenach.

Dodatkowo ustawa mówi iż:

1. Przedsiębiorstwo należące do sektora wytwórczego gospodarki Księstwa Sarmacji może zawiesić swoją działalność na okres nieprzekraczający dwóch miesięcy.
2. Przedsiębiorstwo którego działalność została zawieszona nie jest ujmowane w ogólnodostępnym wykazie przedsiębiorstw Księstwa Sarmacji.
3. Za przedsiębiorstwo, którego działalność została zawieszona, uznaje się przedsiębiorstwo, które nie zatrudnia żadnych pracowników.
4. Przywrócenie funkcjonowania przedsiębiorstwa następuje z chwilą zatrudnienia co najmniej jednej osoby na jedną czwartą etatu.

Dodatkowo każda gałąź ma jakieś swoje wewnętrzne specyfikacje wynikające z jej charakteru, np. transport wymaga posiadania środków transportu, każda gałąź wymaga także specjalnych skryptów. To jedynie potęguje koszty. Jednak de facto, mimo wysokich kosztów inwestycji, zwróć się one w stosunkowo krótkim czasie. Jeżeli wybierzemy produkt cieszące się dużym popytem możemy liczyć na tygodniowy zysk od kilkudziesięciu do nawet 200 libertów.

Inkubator przedsiębiorczości

Inwestycja w sektorze produkcyjnym nie są tanie. Wprawdzie zwrócą się szybko, jednak najpierw trzeba zdobyć wymaganą sumę libertów. Nie każdy takową dysponuje. Można się zwrócić do banku o pożyczkę, jednak nie ma gwarancji, iż otrzymamy odpowiednio wysoki kredyt. Dlatego też innym równie dobrym rozwiązaniem jest skorzystanie z oferty sarmackiego „Inkubatora przedsiębiorczości”. Jest to rządowy projekt wspierania nowo tworzonych firm. Inkubator służy wszelkiego rodzaju pomocą. Od pomocy w zrozumieniu funkcjonującego systemu, wsparcia logistycznego (m.in. skrypt), aż po nie oprocentowane kredyty. W zamian wymaga jednak niewielkiego udziału w budowanej, dzięki jego pomocy, firmie. Udziały te można oczywiście w każdej chwili wykupić. Inkubator wydaje się być dobrym rozwiązaniem. Dysponuje on całym wachlarzem wsparcia, który może być bardzo pomocny przy zakładaniu przedsiębiorstwa. Jedyne wymóg to pomysł oraz orientacyjny kosztorys przedsięwzięcia – choć i w tym względzie udziela on pomocy. Najważniejsze jest wsparcie logistyczne. O ile bowiem pieniądze można zawsze pożyczyć o tyle ze zdobyciem odpowiednich skryptów w Sarmacji są problemy, a Inkubator ów skrypty nam gwarantuje. Niewątpliwie wart jest on poświęcenia chwili uwagi, zanim dokonamy wyboru, zwłaszcza gdy ów wybór mógłby okazać się chybionym.

Podsumowanie

Jak wspomniałem na początku wybór odpowiedniej branży, gałęzi gospodarki nie jest łatwy. Usługi nie wymagają wielkich kosztów, nie przynoszą wielkich dochodów i niestety wymagają ogromu ciągłej pracy, jeżeli chcemy być na topie. Produkcja to wielka inwestycja i jeszcze większy zysk. Gdy już nasze przedsiębiorstwo zacznie funkcjonować, pozostaje jedynie przelewanie wypłat na konta naszych pracowników. Pracowników, których niestety w Sarmacji wciąż brakuje, i o tym także warto jest pamiętać. Podobnie jak o „sprawdzeniu” rynku – zorientowaniu się ile jednostek danego surowca / produktu na nim się znajduje i wybrać ten, którego jest najmniej. Mam nadzieję, iż choć trochę przybliżyłem działanie naszej gospodarki, której zrozumienie jest niezbędne dla prawidłowego funkcjonowania przedsiębiorstwa. Na zakończenie, życzę trafnych inwestycji.

Indeksy:

1. Syriusz – (System Rejestracji I Użytkowania Sarmackich Zasobów) . System ten jest narzędziem automatyzującym zarządzanie przedsiębiorstwem. Zapewnia pełną i realistyczną symulację funkcjonowania gospodarki co jest wyjątkiem wśród polskich państwa wirtualnych (nie licząc państw korzystających z systemu na podstawie umów międzynarodowych) W jego ramach odbywa się wydobywanie surowców, transport tychże, produkcja dóbr i usług, oraz ich sprzedaż - wszystko zgodnie z tabelami produkcji określonymi przez Radę Polskich Państw Wirtualnych.
2. jednostka tygodniowej racji żywnościowej = 1,2 liberta
3. na dzień 16.12.2003
4. nie dotyczy: transportu, budownictwa, gastronomii te bowiem traktowane są jak firmy produkcyjne